

FORMATION

MEG : DEVIS & FACTURATION

OBJECTIFS

A l'issue du stage, le participant sera capable à travers le logiciel **Mon Expert en Gestion** :

- D'établir les pièces commerciales (devis, commandes, bons de livraison, factures...)
- De suivre les règlements clients
- D'effectuer les relances clients
- De restituer les informations commerciales
- De restituer les informations de gestion

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Etablir les pièces commerciales
- Suivre les règlements clients
- Faire les relances clients
- Connaitre les informations commerciales et de gestion

OBJECTIFS OPÉRATIONNELS

- Organiser sa gestion administrative
- Réduire les impayés
- Engager une organisation commerciale

LES FORMATEURS

Gilles CONDEZ : Fort de ses 25 années d'expérience chez SOFIREX, il a occupé le poste de chargé de missions comptables pendant 14 ans avant de devenir directeur des systèmes d'information. Il sera allié ses compétences comptables et informatiques et faire preuve de pédagogie et de patience.

Yves CHAMBOST : Fort d'une expérience de 25 ans dans le milieu bancaire, est le Welcomer du Groupe Sofirex. En charge de l'accueil et de l'accompagnement des nouveaux clients en début de relation, c'est lui qui déploie les outils digitaux et vous forme sur les sujets liés à la dématérialisation.

PUBLIC

Comptable de l'entreprise, chef d'entreprise et secrétaire.

PRÉREQUIS

- Connaissances de processus de facturation de l'entreprise
- Maîtrise de la base article de l'entreprise

LE PROGRAMME

- Création d'un dossier
- Constitution de la base commerciale
- Emission d'un devis, d'une commande, d'un bon de livraison ou d'une facture
- Consultation des pièces commerciales
- Suivi des encaissements et relances clients
- Transfert des écritures en comptabilité
- Edition des statistiques commerciales et de gestion

LIEU DE FORMATION

Au choix :

- À Sofirex
- Dans les locaux de l'entreprise

DURÉE DE FORMATION : 5 HEURES

(1 heure de création de dossier + 4 heures de formation)

TARIF DE LA FORMATION : 650 € HT

